



СОГЛАСОВАНО
Директор НО ПФРП

/ Ю.А. Цаплин



УТВЕРЖДЕНО
Генеральный директор ООО «Стартстейдж»

/ Т.М. Сигитов

ПОЛОЖЕНИЕ

об акселерационной обучающей программе «Ты — предприниматель» в 2026 году

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение определяет условия участия, порядок реализации акселерационной обучающей программы «Ты — предприниматель» (далее — Программа), порядок промежуточного отбора и финальной защиты, определения трех победителей и предоставления сертификатов на услуги.

1.2. Организатор (Заказчик) — Некоммерческая организация «Пермский фонд развития предпринимательства» (НО «ПФРП»); Оператор (Исполнитель) — ООО «Стартстейдж».

1.3. Участие бесплатное при условии регистрации. Программа реализуется на территории Пермского края в смешанном формате (онлайн/офлайн). Официальные сведения, график и форма заявки размещаются на сайте Программы. Сроки проведения — 18.09.2026 - 15.12.2026.

1.4. Цель — поддержка и развитие предпринимательских инициатив Пермского края, в том числе молодежного предпринимательства. Программа ориентирована на проработку и запуск бизнеса, разработку бизнес-плана и индивидуального плана развития бизнес-идеи на ближайшие три года.

2. Участники и регистрация

2.1. К участию допускаются физические лица в возрасте до 35 лет, являющиеся участниками/победителями конкурсов «Создай НАШЕ», «Росмолодежь. Гранты», вузовских акселераторов, конкурса-акселератора «Большая разведка», выпускниками программ «Я в деле», «Стартап как диплом», резидентами бизнес-инкубаторов, а также лица, планирующие предпринимательскую деятельность. Претендент должен иметь сформулированную бизнес-идею с потенциалом запуска после обучения.

2.2. Регистрация проводится через сайт Программы. Заявка обязательно включает ИНН физического лица, описание идеи и стадию ее развития, контактные сведения. Форма заявки представлена в Приложении 1.

2.3. Оператор проводит формальную проверку заявок на соответствие требованиям пп. 2.1–2.2, при необходимости запрашивает уточнения в установленный им срок. Неполные или недостоверные сведения могут стать основанием для отказа в допуске.

3. Этапы и содержание Программы

Этап	Содержание / результат
1. Лекционная часть	Шесть недель, не менее 64 академических часов, в том числе не менее 44 академических часов офлайн; обучение по 12 темам.

2. Промежуточный демо-день	Очная защита бизнес-идей перед экспертами; отбор не менее 20 участников на наставничество.
3. Наставничество	Три недели; не менее 10 академических часов индивидуальных консультаций на участника; подготовка бизнес-плана и индивидуального плана развития.
4. Бизнес-визиты / встречи	Не менее пяти визитов на предприятия / встреч с предпринимателями Пермского края для прошедших отбор.
5. Финальный демо-день	Офлайн-защита не менее 20 бизнес-планов и индивидуальных планов развития; определение трех победителей.
6. Постсопровождение	Индивидуальные консультации в течение месяца после наставничества и демо-дня, фиксация регистрации ИП/ООО и результатов запуска.

3.1. Конкретные даты, время, площадки, темы, эксперты и наставники определяются программой и графиком (Приложение 2). Изменения доводятся до участников заблаговременно.

4. Промежуточный демо-день и отбор на наставничество

4.1. После лекционного этапа участники презентуют бизнес-идеи комиссии, в которую входят представители Организатора и действующие предприниматели. Порядок выступления и срок подачи презентаций доводятся до участников.

4.2. Оценка проводится в соответствии с Критериями и методикой оценки проектов в рамках промежуточного демо-дня (Приложение 3).

4.3. По итогам суммарной оценки формируется рейтинг и отбирается не менее 20 участников для этапа наставничества. Результаты фиксируются протоколом комиссии; при равенстве баллов применяется правило разрешения равенства из методики.

4.4. Неотобранные участники могут завершить доступные им мероприятия лекционной части, но не приобретают права на индивидуальное наставничество в рамках конкурсного потока.

5. Финальный демо-день и определение победителей

5.1. На финальном демо-дне в офлайн-формате не менее 20 участников защищают разработанные бизнес-планы и индивидуальные планы развития. Комиссия включает экспертов и наставников Программы, представителей центра «Мой бизнес», Министерства экономического развития и инвестиций Пермского края, деловых сообществ, действующих предпринимателей.

5.2. Финальная оценка осуществляется в соответствии с Критериями и методикой оценки бизнес-планов / индивидуальных планов развития в рамках финального демо-дня (Приложение 4). Результаты промежуточного отбора не суммируются с финальными оценками.

5.3. Комиссия определяет трех победителей среди участников, готовых открыть ИП или ООО для реализации представленного бизнеса. Готовность подтверждается заявлением участника, фиксируемым Оператором до подведения итогов. Наличие только статуса плательщика НПД без

готовности открыть ИП / ООО не дает права претендовать на приз.

5.4. Решение оформляется протоколом с индивидуальными оценками, итоговыми баллами, рейтингом, отметкой о соответствии условиям награждения и тремя победителями. При отказе или выявлении несоответствия до вручения сертификата вопрос о замене победителя решает комиссия по следующему участнику рейтинга, соответствующему условиям.

6. Сертификаты и награждение

6.1. Общий призовой фонд — 300 000 рублей на три сертификата на услуги по реализации бизнес-плана / индивидуального плана развития. Для целей настоящего проекта Положения предлагается равная номинальная стоимость каждого сертификата — 100 000 рублей.

6.2. Сертификат реализуется Оператором за свой счет в течение 30 календарных дней после получения победителем и исключительно для создания и запуска бизнеса по смете, согласованной с Организатором. Сертификат не является денежной выплатой участнику; конкретные услуги, порядок согласования и подтверждающие документы фиксируются отдельно.

6.3. Участники, посетившие не менее 80% лекционных и практических занятий и разработавшие бизнес-план либо индивидуальный план развития, получают сертификат участника; победители — дипломы победителей.

7. Экспертная комиссия

7.1. Состав комиссии утверждается / согласовывается в установленном Организатором порядке. Каждый эксперт заполняет индивидуальный оценочный лист; эксперт с личной заинтересованностью в проекте уведомляет председателя и не оценивает этот проект.

7.2. Комиссия правомочна при участии более половины согласованного состава, но не менее трех оценивающих экспертов; при недостаточном числе независимых оценок комиссия организует дополнительную оценку. Секретарь обеспечивает подсчет и хранение оценочных листов.

7.3. Оценки и сведения участников используются для целей Программы с соблюдением применимых требований к обработке персональных данных и конфиденциальности. Решение о недопуске, отстранении и корректировке технической ошибки оформляется письменно.

7.4. Участник может направить организатору мотивированное обращение об арифметической ошибке или нарушении процедуры в течение трех рабочих дней после объявления результата; обращение рассматривается в течение пяти рабочих дней, без пересмотра экспертного суждения по существу при отсутствии нарушения процедуры.

Форма заявки на участие в Программе

Заявка подается на сайте <https://molbiz59.ru/> путем заполнения информации:

Вопрос	Форма ответа
1. Фамилия	Ответ в текстовом формате
2. Имя	Ответ в текстовом формате
3. Отчество	Ответ в текстовом формате
4. Дата рождения	Указать дату рождения в формате ДД.ММ.ГГГГ
5. ИНН физического лица	Ответ в цифровом формате
6. Электронная почта	Ответ в текстовом формате
7. Телефон (+7 (000) 000 00 00)	Ответ в текстовом формате
8. Город, населённый пункт	Ответ в текстовом формате
9. Бизнес идея, бизнес проект	Ответ в текстовом формате
10. Есть ли регистрация в качестве предпринимателя (ООО, ИП, самозанятость)?	Выбор одного варианта ответа: ○ Да ○ Нет
11. Наименование ИП / ООО (если применимо)	Ответ в текстовом формате
12. ИНН ИП / ООО (если применимо)	Ответ в цифровом формате
Согласие на обработку персональных данных в соответствии с политикой конфиденциальности	Чекбокс

График проведения Программы*

Дата	Время	Тема	Формат	Ак.час	Спикер	Краткое резюме	Место проведения
18-30.09.26	-	Заявочная кампания	https://molbiz59.ru/				
1 этап							
01.10.2026	18:30 - 19:00	Открытие программы	очно	0,5	-	-	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
01.10.2026	19:00 - 21:00	Выбор бизнес-идеи. Постановка цели в бизнесе	очно	2,5	Кудина Мария	Сертифицированный бизнес-тренер, трекер, доцент кафедры "Менеджмент и маркетинг" ПНИПУ, канд. техн. наук	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
06.10.2026	17:30 - 19:00	Выбор ОПФ (Организационно-правовой формы)	очно	2	Нижельская Мария	Бизнес-тренер, эксперт, трекер, автор образовательных программ, директор ООО "Академия бизнеса и успеха"	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
06.10.2026	19:00 - 20:30	Налоги и налоговые льготы: тарифы страховых взносов, налоговые каникулы для новых ИП, специальные налоговые режимы (УСН, ПСН), а также региональные льготы	очно	2	Нижельская Мария	Бизнес-тренер, эксперт, трекер, автор образовательных программ, директор ООО "Академия бизнеса и успеха"	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
08.10.2026	17:00 - 20:00	Подготовка и структура бизнес-плана	очно	4	Андреева Ольга	Сертифицированный бизнес-тренер, трекер, заведующая кафедрой	Точка кипения-Пермь (1+2 и 3+4)

						менеджмента и маркетинга ПНИПУ, канд. соц. наук	
13.10.2026	17:30 - 19:00	Кадры и наём персонала	очно	2	Нижельская Мария	Бизнес-тренер, эксперт, трекер, автор образовательных программ, директор ООО "Академия бизнеса и успеха"	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
13.10.2026	19:00 - 20:30	Государственная поддержка бизнеса, привлечение финансирования и подготовка заявки для получения социального контракта	очно	2	Нижельская Мария	Бизнес-тренер, эксперт, трекер, автор образовательных программ, директор ООО "Академия бизнеса и успеха"	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
15.10.2026	17:00 - 20:00	Маркетинг: Анализ рынка. Конкуренты и целевая аудитория	очно	4	Кудина Мария	Сертифицированный бизнес-тренер, трекер, доцент кафедры "Менеджмент и маркетинг" ПНИПУ, канд. техн. наук	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
20.10.2026	17:00 - 18:30	Стратегия продаж	очно	2	Новикова Елена	Тренер, ех-руководитель развития дистрибьюции ООО "Электрорешения" г.Москва бренд ЕКЕ, общий опыт работы в продажах 20+лет	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
20.10.2026	18:30 - 20:00	Маркетинг. Продвижение	очно	2	Суздалева Гульназ	Сертифицированный бизнес-тренер, трекер, доцент кафедры "Менеджмент и маркетинг" ПНИПУ, канд. экон. наук	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
22.10.2026	17:00 - 18:30	Доходы и расходы в бизнесе. Финансовая модель	очно	2	Нижельская Мария	Бизнес-тренер, эксперт, трекер, автор образовательных	Точка кипения-Пермь

						программ, директор ООО "Академия бизнеса и успеха"	(Лекторий)
22.10.2026	18:30 - 20:00	Формирование финансовой модели своего бизнеса в программе Excel	очно	2	Нижельская Мария	Бизнес-тренер, эксперт, трекер, автор образовательных программ, директор ООО "Академия бизнеса и успеха"	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
27.10.2026	17:00 - 19:30	Публичные выступления и презентация проекта	очно	3	Лоскутов Денис	Бизнес-тренер АО «НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления»	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
2 этап							
05.11	14:00 - 18:30	Промежуточный демо-день	очно	6	Состав экспертов формируется на основании направлений проектов участников	-	Центр «Мой Бизнес»
3 этап							
05.11-24.11	Индивидуально	Наставничество при разработке бизнес-плана и индивидуального плана развития предпринимателя	онлайн	10	Куница Алла Тимошина Светлана Чашин Михаил Базуев Вадим Любецкий Николай	-	онлайн
4 этап							
05.11-24.11	График формируется	Бизнес-визиты на предприятия/встречи с	очно	10	Перечень организаций	-	-

	дополнительно	действующими предпринимателями Пермского края (для участников, прошедших третий этап)			формируется на основании направлений участников		
5 этап							
26.11	14:00 - 18:00	Итоговое мероприятие (демо-день)	очно	4	Состав экспертов формируется на основании направлений проектов участников	-	Точка кипения-Пермь (Лекторий)
6 этап							
26.11-15.12	Индивидуально	Пост сопровождение участников программы обучения	онлайн	12	Состав наставников формируется на основании направлений проектов участников	-	онлайн
Общий объем программы:				74 ак. часа, в т.ч. 50 ак. часов очно			

*График реализации Программы может быть скорректирован, актуальная Программа доступна на сайте <https://molbiz59.ru/>

Критерии и методика оценки проектов в рамках промежуточного демо-дня Программы

1. Назначение и предмет оценки

Методика применяется после лекционной части для отбора не менее 20 участников на индивидуальное наставничество. Оценивается перспективность и проработанность бизнес-идеи на текущей стадии, а не наличие заверщенного бизнес-плана. Проект представляется в форме презентации и ответов на вопросы комиссии.

2. Критерии оценки (60 баллов)

Критерий	Максимальный балл	Пояснение
1. Клиентская проблема и ценностное предложение	10	Определены конкретный клиент, его проблема / потребность, продукт или услуга и способ решения проблемы.
2. Рынок и конкурентная среда	10	Определены сегмент и география рынка, альтернативы клиента, прямые / косвенные конкуренты, проверяемые преимущества.
3. Бизнес-модель и экономика запуска	10	Описаны способ получения выручки, ориентировочные цены, основные затраты и ресурсы, логика первых продаж.
4. Реализуемость и план ближайших действий	10	Указаны стадия, результаты проверки идеи, первые шаги, сроки, ограничения и способы их преодоления.
5. Предприниматель и команда	10	Определены роль инициатора, необходимые компетенции и ресурсы, запрос к наставнику.
6. Качество защиты	10	Ясность, логика, аргументированность ответов и соблюдение регламента.

По каждому критерию эксперт ставит целое число от 0 до 10. Шкала оценивания: 0% — не раскрыто; около 25% — декларация без фактов; около 50% — частично раскрыто; около 75% — в основном обосновано; 100% — полно и убедительно обосновано с учетом стадии идеи. Допускаются промежуточные целые баллы; эксперт указывает краткий комментарий к оценкам.

3. Процедура защиты и оценки

Рекомендуемый единый регламент: до 5 минут выступление и до 3 минут вопросы; окончательный регламент объявляется всем участникам до защиты. Секретарь проверяет наличие презентации и формирует список участников.

Каждый эксперт независимо выставляет шесть оценок. Индивидуальный итог E_i = сумма шести баллов (от 0 до 60). Итог проекта $S = (E_1 + \dots + E_n) / n$, где n — количество экспертов, оценивших данный проект. Округление — до двух знаков после запятой только после расчета среднего.

Участники ранжируются по убыванию S . Проходят не менее 20 участников, набравших наибольшие баллы. Конкретное количество мест утверждается комиссией.

При равенстве на границе отбора комиссия проводит открытое голосование; при равенстве голосов

решает голос председателя.

Эксперт, имеющий конфликт интересов, не оценивает соответствующий проект; в протоколе фиксируются основание отвода и фактическое число оценок. Результаты оформляются протоколом с рейтингом и перечнем допущенных на наставничество.

4. Индивидуальный оценочный лист (форма)

ФИО участника: _____ Проект: _____

ФИО эксперта: _____ Дата: _____

Критерий	Максимальный балл	Оценка эксперта	Комментарий
1. Клиентская проблема и ценностное предложение	10	_____	_____
2. Рынок и конкурентная среда	10	_____	_____
3. Бизнес-модель и экономика запуска	10	_____	_____
4. Реализуемость и план ближайших действий	10	_____	_____
5. Предприниматель и команда	10	_____	_____
6. Качество защиты	10	_____	_____
ИТОГО	60	_____	_____

Подпись эксперта: _____

5. Сводная ведомость и протокол (форма)

№	Участник / проект	Оценки экспертов	Средний балл	Место	Решение
_____	_____	_____	_____	_____	Допущен / не допущен
_____	_____	_____	_____	_____	Допущен / не допущен
_____	_____	_____	_____	_____	Допущен / не допущен
_____	_____	_____	_____	_____	Допущен / не допущен

Решили: допустить к наставничеству _____ участников (не менее 20).

Председатель _____; секретарь _____; члены комиссии _____.

Приложение: индивидуальные оценочные листы.

**Критерии и методика оценки бизнес-планов / индивидуальных планов развития в рамках
финального демо-дня Программы**

1. Назначение, допуск и документы

Методика применяется на офлайн-защите не менее 20 итоговых работ в рамках финального демо-дня Программы. Комиссия определяет трех победителей, готовых открыть ИП или ООО для реализации проекта.

До защиты участник передает бизнес-план и индивидуальный план развития бизнес-идеи на три года, презентацию и при наличии подтверждения тестирования / запуска, а также проект сметы использования сертификата. Если участник подготовил единый документ, он должен содержать разделы обоих результатов.

Минимальный состав бизнес-плана: продукт и клиент; анализ рынка и конкурентов; модель продаж и продвижения; ресурсы и организация запуска; финансовая модель (выручка, затраты, стартовые вложения, денежный поток); риски. План развития: цели и контрольные показатели, действия и сроки по годам 1–3, необходимые ресурсы и ответственные.

Готовность открыть ИП / ООО фиксируется отдельным заявлением до объявления победителей; факт действующей регистрации при наличии также подтверждается документом. Отсутствие готовности не препятствует защите и оцениванию, но исключает получение призового сертификата.

2. Критерии финальной оценки (60 баллов)

Критерий	Максимальный балл	Пояснение
1. Качество и полнота бизнес-плана	10	Логичная структура; согласованность продукта, клиента, рынка, операционного и финансового блоков.
2. Рынок, клиенты и конкурентоспособность	10	Подтвержденная потребность, сравнение альтернатив, конкретные каналы привлечения и преимущества.
3. Финансовая модель	10	Обоснованные цены, объемы продаж, постоянные и переменные затраты, вложения, денежный поток, точка безубыточности / окупаемость.
4. Стадия реализации и подтвержденные результаты, план развития на три года	10	Измеримые цели, этапы, сроки, ресурсы, показатели. Интервью, тесты, прототип, предзаказы, первые продажи, договоренности и иные подтверждаемые действия с учетом специфики бизнеса.
5. Команда, ресурсы и готовность к запуску	10	Роли, компетенции, доступность ресурсов, конкретные первые действия; реалистичность сметы сертификата.
6. Качество защиты и ответы на вопросы	10	Ясность, доказательность, владение расчетами, логика презентации и регламент.

Каждый критерий оценивается целым числом от 0 до 10. Шкала оценивания: 0% — отсутствует; 25%

— декларативно; 50% — частично проработано; 75% — обосновано, есть отдельные пробелы; 100% — полно, согласованно и подтверждено доступными доказательствами. Допустимы промежуточные целые баллы. Отсутствие продаж само по себе не означает ноль по критерию 4: учитываются и другие проверяемые результаты запуска.

3. Порядок оценки и определения победителей

Рекомендуемый единый регламент — 5 минут презентация и до 5 минут вопросы; окончательный регламент объявляется участникам заранее. Эксперты оценивают представленные материалы и защиту независимо.

Индивидуальная оценка эксперта E_i — сумма семи критериев (0–60). Итог $S = (E_1 + \dots + E_n) / n$. Округление до двух знаков производится после усреднения. Промежуточные баллы в итог S не добавляются.

Составляется общий рейтинг защищенных проектов; отдельно отмечается соответствие условию готовности открыть ИП / ООО. Три победителя определяются по убыванию S только среди соответствующих условию.

При равенстве баллов проводится открытое голосование комиссии, при равенстве голосов решает голос председателя.

Член комиссии, имеющий личную заинтересованность, заявляет конфликт интересов и не оценивает проект. Кворум — более половины согласованного состава, не менее трех независимых экспертов на проект.

Решение оформляется протоколом с индивидуальными и итоговыми баллами, рейтингом, отметками о допуске к призу, ФИО трех победителей и номиналами сертификатов. Сметы услуг победителей отдельно согласовываются с Заказчиком.

4. Призовой фонд и порядок использования

Общий фонд — 300 000 рублей на три сертификата. В проекте предлагается по 100 000 рублей каждому победителю.

Сертификаты используются в течение 30 дней после получения только на создание и запуск бизнеса по согласованной с Организатором смете; реализацию и документальное подтверждение обеспечивает Оператор за свой счет. Денежные средства не перечисляются победителям на личный счет.

5. Индивидуальный оценочный лист (форма)

ФИО участника: _____ Проект: _____

ФИО эксперта: _____ Дата: _____

Критерий	Максимальный балл	Оценка эксперта	Комментарий
1. Качество и полнота бизнес-плана	10	_____	_____
2. Рынок, клиенты и конкурентоспособность	10	_____	_____
3. Финансовая модель	10	_____	_____
4. Стадия реализации и подтвержденные результаты, план	10	_____	_____

развития на три года			
5. Команда, ресурсы и готовность к запуску	10	___	_____
6. Качество защиты и ответы на вопросы	10	___	_____
ИТОГО	60	___	

Готовность открыть ИП / ООО: да / нет (проверяется секретарем по заявлению).

Конфликт интересов: нет / заявлен.

Подпись эксперта: _____

6. Сводная ведомость / протокол (форма)

№	Участник / проект	Средний балл	Место	Готов открыть ИП / ООО	Победитель
___	_____	_____	___	Да / нет	Да / нет
___	_____	_____	___	Да / нет	Да / нет
___	_____	_____	___	Да / нет	Да / нет
___	_____	_____	___	Да / нет	Да / нет

Решили: признать победителями: 1) _____; 2) _____; 3) _____.

Номинал сертификата каждому: _____ руб.

Председатель _____; секретарь _____; члены комиссии _____.

Приложение: индивидуальные оценочные листы.